

# BẢNG MÔ TẢ CÔNG VIỆC

## MARKETING LEADER (FULL-STACK MARKETING & BUSINESS DEVELOPMENT)

### 1. Giới thiệu về công ty

Diva Solutions ([Divasolutions.vn](http://Divasolutions.vn)) là đơn vị cung cấp giải pháp Marketing & Truyền thông tổng thể (Marketing Solutions Agency) cho doanh nghiệp.

Chúng tôi cung cấp hệ sinh thái dịch vụ:

- Digital Marketing (Facebook, Google, Social Media)
- Branding & chiến lược thương hiệu
- Sản xuất TVC, Video, Viral content
- Tổ chức sự kiện, PR, truyền thông
- Thiết kế website, app và hệ thống bán hàng
- Thiết kế bộ nhận diện thương hiệu, quảng cáo
- Quan trọng là chiến lược tổng thể giúp doanh nghiệp tăng trưởng.

Mục tiêu của Diva Solutions là trở thành đối tác marketing chiến lược giúp doanh nghiệp tăng trưởng doanh thu và phát triển thương hiệu bền vững.

### 2. Mô tả công việc

#### 2.1 Xây dựng chiến lược Marketing

- Xây dựng chiến lược marketing tổng thể cho Diva Solutions và khách hàng.
- Phát triển các giải pháp marketing phù hợp với từng ngành nghề.
- Lập kế hoạch marketing theo tháng/quý/chiến dịch.

#### 2.2 Triển khai hệ thống Marketing đa kênh (Full-stack): Quản lý và triển khai các hoạt động:

**Digital Marketing:** Facebook Ads/ Google Ads/ TikTok Ads/ SEO/ Social Media Marketing

#### **Content & Branding**

- Xây dựng chiến lược nội dung
- Phát triển hệ thống thương hiệu
- Quản lý kênh Social Media
- Sản xuất nội dung truyền thông

#### **Performance Marketing**

- Tối ưu ngân sách quảng cáo
- Tối ưu phễu bán hàng
- Tăng trưởng Lead & Conversion

#### 2.3 Business Development (BD)

- Tìm kiếm và phát triển **khách hàng doanh nghiệp có nhu cầu marketing**.
- Tư vấn giải pháp marketing tổng thể cho khách hàng.
- Xây dựng network đối tác: Doanh nghiệp/ KOL/KOC/ Media/ Agency
- Đàm phán và ký kết **hợp đồng dịch vụ marketing**.

#### 2.4 Quản lý dự án Marketing

- Quản lý và triển khai các dự án:
  - Branding
  - Digital Marketing
  - Media & PR
  - Event & Activation
- Điều phối các bộ phận: Content/ Ads/ Designer/ Video

#### 2.5 Phân tích & tối ưu hiệu quả

- Theo dõi và phân tích các chỉ số: Lead/ Cost per Lead/ Conversion Rate/ ROI

- Báo cáo hiệu quả marketing cho ban lãnh đạo và khách hàng.

### **3. Yêu cầu ứng viên**

#### **Kinh nghiệm**

- Tối thiểu **3 – 5 năm kinh nghiệm marketing**.
- Có kinh nghiệm làm việc tại **Agency Marketing/Digital Marketing** là lợi thế.
- Có kinh nghiệm **phát triển khách hàng (BD)**.

#### **Kỹ năng**

- Hiểu biết về:
  - Digital Marketing
  - Branding
  - Performance Marketing
  - Growth Marketing
- Kỹ năng:
  - Xây dựng chiến lược
  - Quản lý dự án
  - Đàm phán và phát triển khách hàng
  - Phân tích dữ liệu Marketing

#### **Tư duy**

- Tư duy **business & tăng trưởng doanh thu**.
- Chủ động và có khả năng **xây dựng hệ thống marketing từ đầu**.
- Tinh thần **startup – linh hoạt – sáng tạo – chịu trách nhiệm về kết quả**.

### **4. Quyền lợi**

- Lương cứng: Thỏa thuận theo năng lực
- Hoa hồng doanh thu theo tháng/thưởng KPI
- Thưởng cuối năm
- Cơ hội trở thành Head of Marketing / CMO
- Được tham gia xây dựng hệ sinh thái Marketing Agency
- Cơ hội nhận cổ phần ưu đãi (ESOP) khi đạt KPI và gắn bó lâu dài

### **6. Địa điểm làm việc: Âu Cơ Tower, 659 Âu Cơ, Phường Tân Thành, Q. Tân Phú, Tp.HCM**

### **7. Cách ứng tuyển: Ứng viên gửi CV qua email [tuyetvy0120@gmail.com](mailto:tuyetvy0120@gmail.com)**