

# BẢNG MÔ TẢ CÔNG VIỆC

## Business Development

### 1. Giới thiệu về công ty

Diva Solutions <http://divasolutions.vn> là đơn vị tư vấn chiến lược, cung cấp giải pháp Marketing & Truyền thông tổng thể (Marketing Solutions Agency) cho doanh nghiệp.

Chúng tôi cung cấp hệ sinh thái dịch vụ:

- Digital Marketing (Facebook, Google, Social Media)
- Branding & chiến lược thương hiệu
- Sản xuất TVC, Video, Viral content
- Tổ chức sự kiện, PR, truyền thông
- Thiết kế website, app và hệ thống bán hàng
- Thiết kế bộ nhận diện thương hiệu, quảng cáo, quản lý fanpage, ...

Mục tiêu của Diva Solutions là trở thành đối tác marketing chiến lược giúp doanh nghiệp tăng trưởng doanh thu và phát triển thương hiệu bền vững.

### 2. Mô tả công việc

- Tìm kiếm và phát triển **khách hàng doanh nghiệp có nhu cầu về marketing**.
- Tư vấn giải pháp marketing tổng thể cho khách hàng.
- Xây dựng network đối tác: Doanh nghiệp/ KOL/KOC/ Media/ Agency
- Đàm phán và ký kết **hợp đồng dịch vụ marketing**.

Chủ động tìm kiếm khách hàng tiềm năng:

- Doanh nghiệp SME, startup, doanh nghiệp đang scale
- Các ngành: giáo dục, xây dựng, nội thất, BĐS, dịch vụ, bán lẻ...

Khai thác nhu cầu:

- Phân tích hiện trạng marketing, sales funnel, doanh thu
- Xác định vấn đề cốt lõi: thiếu lead, chuyển đổi kém, branding yếu...

Tư vấn giải pháp:

- Đề xuất chiến lược Marketing tổng thể (branding + performance + hệ thống)
- Định hướng KPI rõ ràng: lead – conversion – revenue
- Điều phối các bộ phận: Content/ Ads/ Designer/ Video

### 3. Yêu cầu ứng viên

#### **Kinh nghiệm**

- Tối thiểu **1 – 3 năm kinh nghiệm marketing**.
- Có kinh nghiệm làm việc tại **agency marketing** là lợi thế.
- Có kinh nghiệm **phát triển khách hàng (BD)** là lợi thế.

#### **Kỹ năng**

- Hiểu biết về các công việc của marketing để dễ trao đổi với client.
- Kỹ năng cần thiết để trao đổi, tư vấn và chốt hợp đồng với client.
- Kỹ năng trình bày vấn đề dễ hiểu, tập trung vào giải pháp và mang lại kết quả.

#### **Tư duy**

- Tư duy **business & tăng trưởng doanh thu**.

- Tinh thần **startup – linh hoạt – sáng tạo – chịu trách nhiệm về kết quả.**

#### **4. Quyền lợi**

- Lương cứng: Thỏa thuận theo năng lực
- Hoa hồng doanh thu theo tháng: từ 3% - 5% tổng doanh thu
- Thưởng cuối năm
- Cơ hội trở thành Leader / Manager
- Được tham gia xây dựng hệ sinh thái Marketing Agency
- Cơ hội lead và phát triển thương hiệu cho nội bộ hoặc client
- Cơ hội nhận cổ phần ưu đãi (ESOP) khi đạt KPI và gắn bó lâu dài

**5. Địa điểm làm việc:** Âu Cơ Tower, 659 Âu Cơ, Phường Tân Thành, Q. Tân Phú, Tp.HCM

**6. Cách ứng tuyển:** Ứng viên gửi CV qua email [tuyetvy0120@gmail.com](mailto:tuyetvy0120@gmail.com)